



We Live to Discover

Zusammen mit dir wollen wir auch in Zukunft als Marke für die perfekte Outdoor-Ausrüstung aus der Masse herausragen: kundennah, freundlich und mit Leidenschaft für alles, was wir draussen erleben können.

Komm mit uns voran!

Zur Erweiterung unseres Teams im **Store FOC Radolfzell** suchen wir dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt als **Verkäufer in Vollzeit (m/w/d)**.

Deine Geschichte bei uns beginnt

- Du heißt die Kunden in unserem Store mit einem herzlichen Lächeln willkommen und begeisterst sie mit dem fachkundigen Verkauf unseres Sortiments
- Dabei achtest du auf eine jederzeit stimmige und neugierig machende Präsentation unserer Produkte und gehst routiniert mit unserem Warenwirtschafts- und Kassensystem um
- Insgesamt repräsentierst du die Marke Jack Wolfskin gekonnt im direkten Kundenkontakt und setzt souverän die vorab gesteckten Verkaufsziele um

Deine Erfahrung

- Idealerweise hast du dich bereits im Textileinzelhandel bewährt und dabei Erfahrung im Verkaufsbereich Mode oder Sport gesammelt – natürlich bist du auch fit im Umgang mit dem PC
- Du bist Outdoor-Aktivist aus Überzeugung und kannst als offene und kommunikationsstarke Persönlichkeit das Lebensgefühl hinter unserem Namen optimal vermitteln
- Fremdsprachenkenntnisse in Englisch wären eine tolle Ergänzung
- Schlussendlich überzeugst du uns als flexibler Teamplayer mit einer großen Portion Kunden- und Serviceorientierung

Wir sind 100% Outdoor

- Attraktive Mitarbeiterrabatte und betrieblichen Zusatzleistungen
- Frisches Obst und Getränke stehen dir kostenlos zur Verfügung
- 6 Wochen Urlaub und interne Weiterbildungsmöglichkeiten
- EGYM, Firmenfitness mit Zugriff auf über 7000 Studios und Bike Leasing
- Likeminded, unser Partner für mentale Gesundheit mit vielen Weiterbildungsmöglichkeiten

Lust, bei uns einzusteigen?

Dann freuen wir uns auf deine elektronische Bewerbung, inklusive Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins, bitte ausschliesslich über unser Online-Karriereportal.

www.jack-wolfskin.de/jobs/